

Вопросник для подготовки коммерческого предложения на проведение SWOT-анализа

1. Опишите коротко бизнес компании: **продукт и клиента**. Если у вас есть Интернет-сайт, достаточно его указать.
2. Требуется ли проведение **PEST-анализа** или внешние факторы, существенные для развития бизнеса, известны?
3. Требуется ли **анализ пяти сил по Портеру** для характеристики возможностей и рисков развития отрасли?
4. Результатом SWOT-анализа является список стратегических инициатив развития бизнеса. Требуется ли разработка методических материалов по **реализации стратегии**: системы показателей, планов мероприятий, ТЗ для внедрения в информационную систему (ИС), обучение сотрудников, сопровождение внедрения?
5. Сообщите, пожалуйста, ФИО и контактные данные сотрудника, которому можно будет задать дополнительные вопросы и выслать коммерческое предложение.

Ответы на наши вопросы ждём на e-mail ksm@piter-consult.ru. Мы можем также помочь вам с ответами по телефонам **+7(962)684-4580** (WhatsApp, Viber), **+7(812)430-1953** или Skype **Piter-Consult**.